

江西师范大学 2017 年全日制硕士研究生入学考试试题

(B 卷)

专业: 025100 金融 科目: 431 金融学综合

注: 考生答题时, 请写在考点下发的答题纸上, 写在本试题纸或其他答题纸上的一律无效。
(本试题共 3 页)

一、单选题 (每小题 2 分, 共 20 分)

1. 根据购买力平价理论, 一国国内的通货膨胀将会导致该国货币汇率 ()。
A. 上涨 B. 下跌 C. 平价 D. 无法判定
2. 货币市场各子市场的利率具有互相制约的作用, 其中对回购协议市场利率影响最大的是 ()。
A. 国库券市场 B. 票据市场 C. 同业拆借市场 D. CD 市场
3. 收益资本化有着广泛的应用, 对于土地的价格, 以下哪种说法正确 ()。
A. 在利率不变的情况下, 当土地的预期收益越低, 其价格越高;
B. 在预期收益不变的情况下, 市场平均利率越高, 土地的价格越高;
C. 在利率不变的情况下, 当土地的预期收益越高, 其价格越高;
D. 在预期收益不变的情况下, 市场平均利率越低, 土地的价格越低。
4. 愿意接受现行的的工资水平和工作条件, 但仍然找不到工作的是 ()。
A. 充分就业 B. 非自愿失业 C. 自愿失业 D. 摩擦性失业
5. 《新巴塞尔资本协议》中银行的资本对风险加权资产的标准化比率为 ()。
A. 8% B. 10% C. 4% D. 6%
6. 下列属于间接融资方式的有 ()。
A. 发行股票 B. 发行债券 C. 银行存贷款 D. 发行优先股
7. 国际收支平衡表中的基本差额计算是根据 ()。
A. 商品的进口和出口 B. 经常项目
C. 经常项目和资本项目 D. 经常项目和资本项目中的长期资本收支
8. 假设银行体系的原始存款为 500 亿元人民币, 法定存款准备率为 5%, 提现率为 2%, 超额准备率 1%, 则派生存款总额为 () 亿元。
A. 6250 B. 5750 C. 9500 D. 10000
9. 最佳资本结构表明 ()。
A. 企业应该适当举债 B. 资本结构与企业价值无关
C. 企业举债越多越好 D. 以上全错
10. 财务经理的行为是围绕公司目标进行的, 并且代表着股东的利益。因此, 财务经理在投资、筹资及利润分配中应尽可能地围绕着 () 目标进行。
A. 利润最大化 B. 效益最大化 C. 股票价格最大化 D. 以上都行

二、名词解释 (每小题 6 分, 共 30 分)

1. 商业信用
2. 流动性陷阱
3. 货币乘数
4. 财务困境成本
5. 自由现金流

三、简答题 (每小题 10 分, 共 50 分)

1. 利率在经济中有何作用?要充分发挥利率作用, 必须具备什么条件?
2. 金融服务业与一般产业异同的分析。
3. 阐述《新巴塞尔资本协议》的三大支柱。
4. 简述融资优序理论的基本内容。
5. 内含报酬率的优缺点是什么?

四、论述分析题 (第 1 小题 20 分, 第 2 小题 30 分, 共 50 分)

1. 论述题 (20 分)

来自中国外汇交易中心的最新数据显示, 2016 年 11 月 21 日人民币对美元汇率中间价报 6.8985, 较前一交易日下跌 189 个基点。至此, 人民币对美元汇率已连续 12 个交易日下跌, 创下 2008 年 8 月以来的新低。论述人民币贬值对我国的影响。

2. 分析题 (30 分)

1999 年高考落榜后的王某, 离家去天津一家鞋店做学徒工, 当时的他只有 17 岁。由于为人勤恳, 吃苦, 没多久, 王某就将鞋业的生产经营、市场营销了解得很清楚。2004 年, 羽翼渐丰的王某离开了原来的老板, 到老家找来哥哥, 借了 4000 多元钱, 兄弟俩租了 400 多平方米的地方, 进行装修后作为皮鞋经营柜台, 廉价销售, 旗开得胜, 完成原始积累后王某走上了皮鞋自产自销之路。2006 年, 王某打出了“平民化、低成本、低价位”的旗号, 搞起了当时号称中国第一家鞋业专业连锁企业, 社会上好评如潮, 为他带来了丰厚的收益。以天津为支点, 他开始向全国发展, 并把总部搬到北京, 在北京创办了鞋业公司。到 2010 年, 全国连锁店由 4 家变成 80 多家, 拥有近 3 万名员工, 总资产达 30 亿元。事业到达顶点的他, 一时间成为中国鞋业的风云人物。王某开鞋店, 采取的是家电经销的那一套模式, 即由厂家先垫货, 待一段时间后, 再由商家给厂家结款。这种运作模式, 可以很好地缓解商家资金紧张的局面, 但同时也潜伏着巨大的危险。在起步的时候, 他的信誉非常好, 但随着他信心爆棚, 短时间内一下开出几十家店, 而且单店面积越来越大, 最大的超过 1 万平方米。这些店铺占压了大量的资金, 这使公司的资金始终处于极度紧缺的状态, 并开始与厂家之间发生价款纠纷, 结款日期越来越长, 厂家怨气日积月累。与此同时, 老板自身的知识积累和知识结构跟不上企业的发展, 管理混乱又导致顾客的投诉增多, 销售额急剧下降, 使本已紧张的资金链进一步绷紧。2011 年初, 作为公司董事长, 王某飞赴沈阳解决债务问题, 但随着一份份还款计划的落空, 公司开始向债权人转让店内柜台的经营权, 以此方式抵还货款。据沈阳某工商所统计, 到 2011 年 5 月末, 该公司共欠鞋城货款计 1.13 亿元, 涉及 500 余户,

国家税务总局为此介入查处公司的涉税问题。2011 年 9 月，武汉某鞋业大市场向武汉警方报案称：该公司武汉分公司当年 2 月到 6 月期间，恶意拖欠货款总计 1400 余万元。鞋商们再三催要，该公司才被迫给出 30 张远期现金支票，共计 80 余万元。但他们到银行提款，竟发现全是空头支票。公司类似的情况在全国其他地方也有发生。2013 年 5 月 23 日，王某在湖南长沙一个茶楼被警方以涉嫌诈骗逮捕，其亲手打造的鞋业航母亦覆灭商海。

请问本案主要采用了哪种融资方式，王某的惨败留给我们哪些值得思考的地方？请详细论述。